

# Typische Probleme des Mittelstands

- Familiäre Strukturen, die eine unternehmerische Langfrist-Perspektive nicht deutlich werden lassen (Nachfolge/Rechtsformwechsel usw.)
- Häufig zu geringe Eigenkapitalausstattung
- Nur selten schriftlich fixierte klare strategische Konzepte
- Eher reaktives oder taktisches Verhalten
- Fehlende Offenheit in der Kommunikation mit der Bank
- Kosten werden zwar als Problem erkannt, aber nicht systematisch gemanagt

## Die Beurteilung erfolgt durch den zuständigen Bankberater anhand folgender Informationen

- Aussagekraft und Qualität der eingereichten (Kredit-)Unterlagen
- Bisherige Unternehmensentwicklung
- Erkenntnisse und Eindrücke aus Gesprächen und Betriebsbesichtigungen
- Bisherige Erfahrungen mit dem Kunden der Bank (bei bestehenden Kunden) Örtliche Kenntnisse, persönliche Kontakte und persönliche Informationsquellen
- Presseberichte

Adresse: Ueberschaer&Partner, Otto-Wagner-Str. 52a, 82110 Germering  
EMail: [n.ueberschaer@t-online.de](mailto:n.ueberschaer@t-online.de)  
Telefon: 089 / 841 93 30  
Fax: 089 / 84 06 00 46  
Internet: [www.ueberschaer.com](http://www.ueberschaer.com)